



NARIMPEX – MEHR ALS NUR EINE ARBEITGEBERIN

Wir sind ein sympathisches unabhängiges Familienunternehmen mit Sitz in Biel und verarbeiten seit über 60 Jahren gesunde Naturprodukte wie Honig, Trockenfrüchte und Nüsse.

UNSER GEMEINSAMES ZIEL

Wir stehen für die nachhaltige Produktion von natürlichen Lebensmitteln, den respektvollen Umgang mit der Umwelt, deren Ressourcen sowie eine gesunde und genussvolle Ernährung – für uns und für kommende Generationen.

Auf der Suche nach den besten Rohstoffen, suchen wir auch die besten Mitarbeitenden:

Mitarbeiter*in Aussendienst Gastronomie -Lebensmittel Schweiz (40-80%) / mwd

Stellenantritt per 1. Januar 2026 oder nach Vereinbarung

Für die Regionen Ostschweiz und Graubünden sowie Nordwestschweiz, Mittelland und Tessin Wiedereinsteiger oder (Früh-)Pensionierte sind willkommen

DEINE MISSION

Du begeisterst die Gastronomiebranche für unsere hochwertigen Produkte und bist die zentrale Ansprechperson für unsere Kundinnen und Kunden in deiner Region. Mit deinem sicheren Gespür für Genuss, Trends und Bedürfnisse baust du vertrauensvolle Beziehungen auf, entwickelst bestehende Partnerschaften weiter und gewinnst neue Kunden für unser Sortiment.

Dabei verbindest du Beratungsstärke mit Verkaufstalent, setzt unsere Verkaufsstrategien wirkungsvoll um und repräsentierst unsere Marke mit Leidenschaft – immer mit dem Ziel, unsere Position in der Gastronomie nachhaltig zu stärken.

DEINE AUFGABEN UND VERANTWORTUNG

- Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms in der Gastronomie (Restaurants, Hotels, Gemeinschaftsverpflegung etc.)
- Aktive Neukundenakquise in deiner Verkaufsregion
- Beratung der Kundschaft zu Sortiment, Produkten und Aktionen
- Umsetzung von Verkaufsstrategien und Zielvorgaben
- Markt- und Mitbewerberbeobachtung
- Enge Zusammenarbeit mit dem Back Office und Marketing

DEIN FACHLICHER RUCKSACK

- Du hast eine Ausbildung im Lebensmittel-, Gastronomie- oder Verkaufsbereich abgeschlossen
- Du bringst idealerweise Erfahrung im Aussendienst oder in der Gastronomie mit
- Du begeisterst dich für hochwertige Lebensmittel und nachhaltigen Genuss
- Du bist eine selbstständige, zielorientierte und kommunikative Persönlichkeit
- Du sprichst fliessend Deutsch (weitere Landessprachen von Vorteil)
- Du verfügst über einen Führerausweis Kat. B

Wir sind offen und direkt. Jeder kann sagen, was er denkt. Jeder kann sein, wie er ist, jeder darf kritisieren und jeder darf Kritisiertes verbessern.

Wir leben eine Open-Door Philosophie und pflegen eine «Du»-Kultur. Bei uns triffst du auf ein aufgestelltes, motiviertes und agiles Team, welches in einem dynamischen Umfeld für interessante Kunden verantwortungsvolle und vielseitige Aufgaben übernehmen darf.

Wir bieten dir entsprechend spannende Entwicklungsmöglichkeiten, Freiraum für eine positive Work-Life-Balance und grosszügige Anstellungsbedingungen (Rabatte auf eigene Produkte, arbeitnehmerfreundliche Pensionskassenlösung und Vieles mehr).

Kontakt

Fachliche Auskunft erteilt Dir Reto Mühle, Key Account Manager Gastro unter der Telefonnummer: 032 366 62 89

Kontakt Bewerbung: Eva Waldburger Leiterin People & Culture

Jobs@narimpex.ch 032 366 62 21

www.narimpex.ch

Standort

Narimpex AG Schwanengasse 47 Postfach CH-2501 Biel/Bienne

Neugierig? Wir auch!

Wir freuen uns auf deine Bewerbung per Mail! jobs@narimpex.ch